

# AIRLISE

## PROGRAMME DE FORMATION CONSEILLER VENDEUR EN VOYAGES

CONSEILLER VENDEUR EN VOYAGES		JOURS TTL	HEURES TTL
<b>LES MODULES DE FORMATION</b>		<b>85</b>	<b>596H</b>
module 1	Remise à niveau (facultatif)	5	35
module 2	Généralités Métiers	1	7
module 3	Élaboration de produits touristiques	6	42
module 4	Commercialisation de produits touristiques	5	35
module 5	Gestion des réclamations	1	7
module 6	Outils de Gestion IGA T9	1	7
module 7	L'Offre de croisiéristes	1	7
module 8	Anglais du Tourisme	3	21
Module 9*	Atelier de mise en situation*	15	105
Module 10	Utilisation et maîtrise des fonctions Amadeus Niveau 1	5	35
Module 11	Utilisation et maîtrise des fonctions Amadeus Niveau 2	5	35
Module 12	Utilisation et maîtrise des fonctions Amadeus Niveau 3	5	35
module 13	Mise en situation pratique de réservation	5	35
Module 14	Soutien personnalisé**	3	20
module 15	Examen (bilan de formation)	4	29
module 16	Appui à la recherche d'emploi	3	21
module 17	Immersion en entreprise (FESTE)	17	120
<b>Module 9</b>	<b>Atelier de mise en situation</b>	<b>JOURS</b>	<b>HEURES</b>
	Élaboration d'un programme sur l'île Maurice	2	14
	Commercialisation / mise en situation vente île Maurice	1	7
	Élaboration d'un programme sur une Région de France	2	14
	Commercialisation / mise en situation vente France	1	7
	Élaboration d'un programme sur l'Afrique du Sud	2	14
	Commercialisation / mise en situation vente Afrique du sud	1	7
	Élaboration d'un programme sur la Thaïlande	2	14
	Commercialisation / mise en situation vente Thaïlande	1	7
	Élaboration d'un programme sur un thème de voyage	2	14
	Commercialisation / mise en situation vente thème de voyage	1	7
<b>TOTAL</b>		<b>15</b>	<b>105</b>

\*\* soutien personnalisé : Cas pratiques / révision à domicile avec accès aux outils. (exercices / Préparation de produits / Recherche complémentaire...)