ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL AU DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE (A.I.D.E)

Nombre de participant : de 7 à 14 personnes
Durée : 242h (1 an) - Délai d'inscription : J-21
Lieu : La Réunion, Présentiel/Distanciel
1 session/an

TARIF DE FORMATION

Sur devis selon profil / financement opco, pôle emploi, (Formation exonérée de TVA)

Public concerné :

Créateur d'entreprise ou chef(fe) d'entreprise souhaitant bénéficier d'un accompagnement individuel sur la durée pour consolider et développer ses projets d'entreprise.

Pré-requis :

Avoir démarré son entreprise.

Déroulement de la formation :

Accompagnement et suivi professionnel et conseil.
Formation en salle et atelier à distance.
Suivi de l'avancée des actions à moyen terme, mise en oeuvre, développement et pérennisation de l'activité.

Modalités pédagogiques :

½ journée de formation de 3h30 /semaine en présentiel
Atelier d'approfondissement (accomp collectif) (2h) à distance en visioconférence.

Moyens pédagogiques :

Mise à disposition d'outils adaptés à l'activité.
Ressources légales et règlementaires.
Apport théorique et mise en pratique immédiate.

Modalité d'évaluation pédagogiques :

Entretien préalable pour étude des besoins,
Suivi et conseil en développement,
Points d'étape sur l'avancée des objectifs,
Compte rendu détaillé réalisé sur l'atteinte des objectifs avant/après

Expériences professionnelles :

Consultants & Coach professionnel,
10 ans de conseil en entreprise, Cheffe d'entreprise depuis 8 ans.
Fondateur d'un centre de formation et CFA certifié.

Objectifs :

La formation vise à fournir aux participants les outils, les connaissances et les compétences nécessaires pour réussir en tant qu'entrepreneur et leader dans un contexte professionnel exigeant et compétitif. L'objectif est d'aider l'entrepreneur à atteindre ses objectifs professionnels tout en contribuant de manière positive à la croissance et au développement de leur entreprise et de leur équipe.

Programme de la formation :

Module 1 : La posture entrepreneuriale
Leadership et critique (acceptation, prise en compte et progression personnelle)
Pourquoi et comment se connaître davantage
Valider ses choix et s'y engager avec confiance
Savoir gérer son stress
Identifier ses leviers de motivation
Savoir s'entourer, anticiper le turnover et clairvoyance
Retex

Module 2 : Élaborer, partager et aligner sa vision
Partager sa vision
Aligner les valeurs de l'entreprise & ses valeurs propres
Identifier ses valeurs
Rédiger sa charte comportementale
Rédiger sa story telling
Identifier des indicateurs en fonction de sa vision
Savoir évaluer les performances de son entreprise

Module 3 : Définir la stratégie et gérer la croissance de l'entreprise
La gestion du temps et comprendre l'environnement
La gestion de la croissance et l'approche globale
Construire son réseau et définir une stratégie de pilotage
Le monde VUCA
Savoir négocier
Les leaders et compétences de demain
la frugalité du manager

A la suite de la formation, l'apprenant est capable de :

Appréhender les problématiques d'organisation et de gestion.
Suivre des modèles de réussite pour conserver la motivation face à toute épreuve.